

РЕГИОНАЛЬНАЯ И ОТРАСЛЕВАЯ ЭКОНОМИКА

Региональная экономика

УДК 331.56

МЕДЖИДОВ ЗАУР УРУДЖАЛИЕВИЧ

к.э.н., доцент кафедры «Информационные технологии
и информационная безопасность», ФГАОУ ВО «Дагестанский
государственный университет народного хозяйства»,
г. Махачкала,
e-mail: zaur-medzhidov@mail.ru

DOI:10.26726/1812-7096-2024-2-7-13

КЛАССИФИКАЦИЯ ФОРМ РЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Аннотация. Цель исследования: Проанализировать теоретические аспекты классификации форм регионального сотрудничества и интеграционных процессов, а также исследовать практику организации региональной экономической интеграции. **Методология исследования** основана на корректном использовании методов анализа и синтеза, а также систематизации и сравнения. **Результаты:** Исследованы теоретические аспекты классификации форм регионального сотрудничества и интеграционных процессов, проанализированы зарубежные и отечественные практики организации региональной экономической интеграции. **Выводы:** В заключении отмечены основные преимущества и недостатки организации региональной экономической интеграции.

Ключевые слова: региональное сотрудничество, интеграционные процессы, экономические союзы, торгово-экономические блоки.

MEDZHIDOV ZAUR URUDZHALIEVICH

Ph.D. in Economics, Associate Professor of the Department
of Information Technology and Information Security,
Dagestan State University of National Economy, Makhachkala,
e-mail: zaur-medzhidov@mail.ru

ORGANIZATIONAL AND FINANCIAL MODELS, TOOLS AND RISKS IN THE IMPLEMENTATION OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP PROJECTS

Annotation. Purpose of the study. Analyze the theoretical aspects of the classification of forms of regional cooperation and integration processes, as well as explore the practice of organizing regional economic integration. **The research methodology** is based on the correct use of methods of analysis and synthesis, as well as systematization and comparison. **Results.** Theoretical aspects of the classification of forms of regional cooperation and integration processes are studied, foreign and domestic practices of organizing regional economic integration are analyzed. **Conclusions.** In conclusion, the main advantages and disadvantages of organizing regional economic integration are noted.

Keywords: regional cooperation, integration processes, economic unions, trade and economic blocs.

Введение

В современных условиях практически любое государство не может экономически развиваться, не сотрудничая с другими странами, образуя альянс (союз, блок) с общими политическими, экономическими, геополитическими и внешнеэкономическими связями. Такие формы сотрудничества кооперируются в интеграционные процессы, направленные на объединение экономического потенциала двух или более стран с целью создания более емкого внутреннего рынка, что дает возможность национальным производителям получить широкий доступ к различным ресурсам и потребителям производимой продукции [1]. Это в свою очередь обеспечивает повышение конкурентоспособности экономик стран-участниц на мировом рынке. Внимание исследователей разных стран к проблеме интеграционных процессов носит устойчивый характер с момента появления первых интеграционных институтов в Западной Европе [2]. С появлением первых научных трудов по данной проблематике (1930-е годы), ученые трактуют развитие интеграционных процессов в двух плоскостях: технологическом и экономическом. Одними из сторонниками технологического подхода являются Р. Борк, Д. Казерман, Р. Блейер, по мнению которых интеграционные процессы направлены на развитие технологических условий производственной деятельности, создания особого технологического единства [3].

К сторонникам интеграции на экономической основе принято относить О. И. Уильямсона, Р. Коуза, Д. Норта, К. Эрроу. Основная идея ученых – создать крупные производственные комплексы с усилением централизации производства, снижения транзакционных издержек, рисков и оптимизации информационных потоков [4; 5].

Среди отечественных ученых вопросами изучения интеграционных процессов занимались Ю.В. Шишков, П.А. Минакир, А. В. Багаева, Л.Б. Вардомский и др.

Академик РАН П.А.Минакир посвятил ряд исследований комплексному анализу экономических аспектов интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В частности в одном из своих исследований, автором представлены различные форматы межстранового сотрудничества в дальневосточном регионе, обоснованы перспективы сотрудничества в таможенной сфере, представлены механизмы интеграции Дальнего Востока со странами АТР [6].

Ю.В. Шишков считает, что к факторам, стимулирующим развитие региональных интеграционных процессов можно отнести «географическая близость интегрирующихся стран, наличие в большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей, общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического сотрудничества» [7].

Другой исследователь – Л.Б. Вардомский активно занимается вопросами интеграции России со странами постсоветского пространства. В частности, в своих работах ученый акцентирует внимание на проблемы развития интеграционных процессов в странах Евразийского экономического союза (ЕАЭС), перспективах сотрудничества этих стран по различным направлениям, а также изучению влияния пространственных (геоэкономических) условий на институты евразийской интеграции [8].

В целом концепцию развития теории по проблемам формирования интеграционных процессов можно представить следующим образом (см. рисунок 1).

Таким образом, можно предположить, что систематизация теоретических и методологических сведений в части классификации форм регионального сотрудничества и интеграционных процессов носит весьма актуальный научный характер как в зарубежных источниках, так и в отечественных публикациях. Помимо прочего, в современных условиях наращивание регионального сотрудничества и интеграционных процессов носит высокое практическое значение и для России, так как страна коренным образом перестраивает устоявшуюся систему взаимоотношений с партнерами ближнего и дальнего зарубежья.

Формы регионального сотрудничества и их примеры

Эволюция развития кооперационных отношений между странами свидетельствует о таких явлениях как глобализация, регионализация и экономическая интеграция. Раскроем их основную суть.

Глобализация предполагает введение структурных изменений в национальные экономики путем роста вклада транснациональных корпораций (ТНК) в мировой рынок и глобальные хозяйственные потоки. Как правило, глобализация сопровождается передачей части государственных функций на международный или субнациональный уровень.



Рис. 1. Концепция развития теории интеграционных процессов в научной литературе (составлено автором)

Регионализация представляет собой процесс «формирования и развития межгосударственных экономических и других объединений на основе близости социокультурных (этических, религиозных и др.) факторов». Отличием глобализации от регионализации является то, что глобализация больше ориентирована на экономический, политический, социокультурный союз государств, сущностью которого является масштабность, охват новых стран. В свою очередь цель регионализации - интенсивное сотрудничество небольшого количества государств в рамках определенного регионального пространства. Другой тип отношений между странами – экономическая интеграция, представляет собой «процесс развития устойчивых экономических связей, а также соединение воспроизводственных процессов различных субъектов хозяйствования в единый, целостный механизм». Идея формирования экономической интеграции базируется на таких факторах как международное разделение труда, активизация развития международных экономических отношений, повышение научно-технического прогресса и др. Экономическая интеграция базируется на интеграционных процессах – «процессы становления новой целостности, которые призваны выполнять заданные средой определенные социально-экономические функции, в результате упорядочения, согласования и объединения в пространстве и во времени структур и функций уже существующих открытых социально-экономических систем на любом из уровней их организации». К формам организации экономической интеграции на уровне стран можно отнести следующие формы регионального сотрудничества.

Зоны свободной торговли. Представляют собой объединение нескольких государств, в границах которого действует отмена таможенных пошлин, налогов, сборов, снятие различных барьеров в торговле. Как правило, зоны свободной торговли являются глубоким типом интеграции, чем преференциальные соглашения. Зоны свободной торговли могут функционировать как между странами, имеющими общую государственную границу, так и между интеграционными объединениями и странами из других континентов (например, Соглашение о свободной торговле и Соглашение о защите инвестиций между Европейским Союзом и Вьетнамом, подписанные 30 июня 2019 года). Другими примерами зон свободной торговли являются:

1. Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), образованная в 1967 году и в состав которой входят Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд и Филиппины.

2. USMCA или Соглашение между США, Мексикой и Канадой - это соглашение о свободной торговле между тремя странами, пришедшее на замену Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) в 2020 году.

3. Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), образованная в 1960 году, участниками которой являются Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария. В 2004 году заключено соглашение о свободной торговле между ЕАСТ и Чили.

4. Центральноевропейская ассоциация свободной торговли (ЦЕФТА), образованная в 1992 году в составе Венгрии, Польши и Чехословакии. На данный момент членами альянса являются Албания, Босния и Герцеговина, Молдова, Черногория, Северная Македония, Сербия и UNIAMK (от имени Косово).

5. Австралийско-Новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей (АНЦЕРТА), подписанное двумя странами в 1983 году.

6. Зона свободной торговли Содружества Независимых Государств, соглашение подписано в 2011 году, в настоящее время членами союза являются Россия, Беларусь, Узбекистан, Молдова, Армения, Кыргызстан, Казахстан и Таджикистан.

7. Андское сообщество - зона свободной торговли, образованная в 1969 году с целью создания таможенного союза и включающая южноамериканские страны - Боливию, Колумбию, Эквадор и Перу, а также ассоциированных членов: Аргентину, Бразилию, Парагвай и Уругвай.

Таможенные союзы. Это объединение двух или более государств, имеющих общую таможенную территорию, которые в рамках соглашения отменили различные таможенные тарифы в отношении тех товаров, которые импортируются или экспортируются из/в другие страны. В рамках таможенных союзов, помимо снятия барьеров в торговле, предусматривается также ведение общей торговой политики с едиными таможенными правилами и тарифами. Предполагается, что таможенные союзы более глубокий тип интеграции, чем зоны свободной торговли. В современной практике к таможенным союзам относятся:

– Анкарское соглашение (Соглашение о создании ассоциации между Турецкой Республикой и Европейским экономическим сообществом), подписанное в 1963 году. Впоследствии на основании данного соглашения был заключен таможенный союз между Европейским Союзом и Турцией в 1995 году. Однако такой союз не охватывает основные экономические сферы (сельское хозяйство, услуги, государственные закупки);

– «Арабский таможенный союз» - международная организация, существующая в рамках Совета Арабского экономического единства, в состав которой входят Египет, Ирак, Иран, Иордания, Ливия, Мавритания, Сирия и Йемен. Соглашение о ее создании было подписано в 1964 году;

– «Центральноамериканский общий рынок» - ассоциация пяти стран Центральной Америки (Гватемала, Гондурас, Коста-Рика, Никарагуа, Сальвадор), которая была создана для содействия региональному экономическому развитию посредством свободной торговли и экономической интеграции. Образована в 1960 году;

– «Организация Восточно-Карибских государств» - международная межправительственная организация, занимающаяся региональной интеграцией в Восточно-Карибском регионе, создана в 1981 году. Странами-членами этого союза являются Антигуа и Барбуда, Гренада, Доминика, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины;

– Таможенный союз «Евразийского экономического союза», созданный в нынешнем формате в 2015 году, в составе стран-участниц - Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия.

Общие рынки. Это объединение некоторое количество стран, в рамках которого устанавливаются равные условия по свободному движению через государственные границы товаров, услуг, капитала и рабочей силы, направленное на формирование общего рыночного пространства с общей налоговой и торговой политикой. Предполагается, что общие рынки – это более глубокий тип интеграции, чем таможенные союзы. Примерами группировок стран, создавших общий рынок являются:

1. Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива - странами-участницами соглашения о создании общего рынка, подписанного в 1981 г., являются Бахрейн, Катар, Кувейт, Оман, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия;

2. Андское сообщество наций (Андский общий рынок) - существует с 1990 г., объединяет Боливию, Колумбию, Эквадор, Перу;

3. Латиноамериканская ассоциация интеграции - образована в 1980 г. на базе Латиноамериканской ассоциации свободной торговли и включает Аргентину, Боливию, Бразилию, Венесуэлу, Колумбию, Кубу, Мексику, Панаму, Парагвай, Перу, Уругвай, Чили, Эквадор;

4. Общий рынок Южного Конуса МЕРКОСУР объединяет Аргентину, Бразилию, Уругвай, Парагвай и Венесуэлу, действует с 1991 г.

Экономические союзы. Здесь подразумевается объединение экономик стран, имеющие единые внешние таможенные тарифы, свободу движения товаров и факторов производства, где вводится общая валюта, а также осуществляется совместная денежно-кредитная, торговая, налоговая и бюджетная политики. По мнению экспертов, экономический союз – это самая продвинутая форма региональной экономической интеграции. Примерами экономических союзов являются:

1. Евразийский экономический союз;

2. Европейский союз;

3. Североамериканский свободный торговый союз.

– Бенилюкс – межправительственный блок, представляющий собой политический, экономический и таможенный союз в составе Бельгии, Нидерландов, Люксембурга, и существующий с 1944 г.;

– Союз арабского Магриба, создан в 1989 г., странами участницами являются Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис;

– Лагосский план действий – образован в 1980 г., в состав блока входят страны Африки к югу от Сахары. Цель плана - повысить самодостаточность Африки путем аккумулирования использования собственных ресурсов африканского континента;

– Союз государств реки Мано - межправительственное экономическое объединение, образованное в 1973 г., в составе Либерии, Сьерра-Леоне, Гвинеи и Кот-д'Ивуара;

– Европейский союз (Евросоюз, ЕС) — экономическое и политическое объединение 27 европейских государств, создан в 1992 г. В рамках союза создан общий рынок, с гарантией свободного передвижения (движения) людей, товаров, капитала и услуг, в том числе включая отмену паспортного контроля в границах Шенгенской зоны, в которую входят как страны-члены, так и другие европейские государства;

– Евразийский экономический союз (ЕАЭС), пришел на смену упраздненного Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), образован в 2015 г. По настоящее время членами ЕАЭС являются Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия. Подписано соглашение о создании зоны свободной торговли ЕАЭС с Вьетнамом, Сингапуром, Сербией, Ираном.

Валютные союзы. Как правило, такие союзы дополняют общий рынок с поэтапным переходом на единую валютную политику. В рамках такого валютного союза создается единый центральный банк с осуществлением согласованной валютной и эмиссионной политикой. Примерами валютных союзов в мировой практике являются Восточнокарибский валютный союз в составе 15 государств-членов: Антигуа и Барбуда, Содружество Багамских Островов, Барбадос, Белиз, Гаити, Гайана, Гренада, Доминика, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Суринам, Тринидад и Тобаго, Ямайка, а также Монтсеррат (владение Великобритании).

В таких странах используется единая валюта - восточнокарибский доллар.

Если рассматривать формы организации экономической интеграции на уровне корпоративных структур, то к таким относят холдинги, картели, синдикаты, пулы, стратегические альянсы, консорциумы, тресты, концерны, конгломераты.

В целом, у представленных форм организации экономической интеграции есть общая характерная особенность – в странах либо предприятиях, вступившие в тот или иной вид интеграции, нивелируются определенные экономические барьеры. Как результат - формируется единое рыночное пространство в границах интеграционного объединения, с развертыванием свободной конкуренции, эффективной территориальной и отраслевой структурой производства. Все это вкуче позволяет повысить производительность труда, а также сэкономить издержки на таможенный контроль.

Схематично формы организации экономических интеграционных процессов можно представить следующим образом (см. рисунок 2).

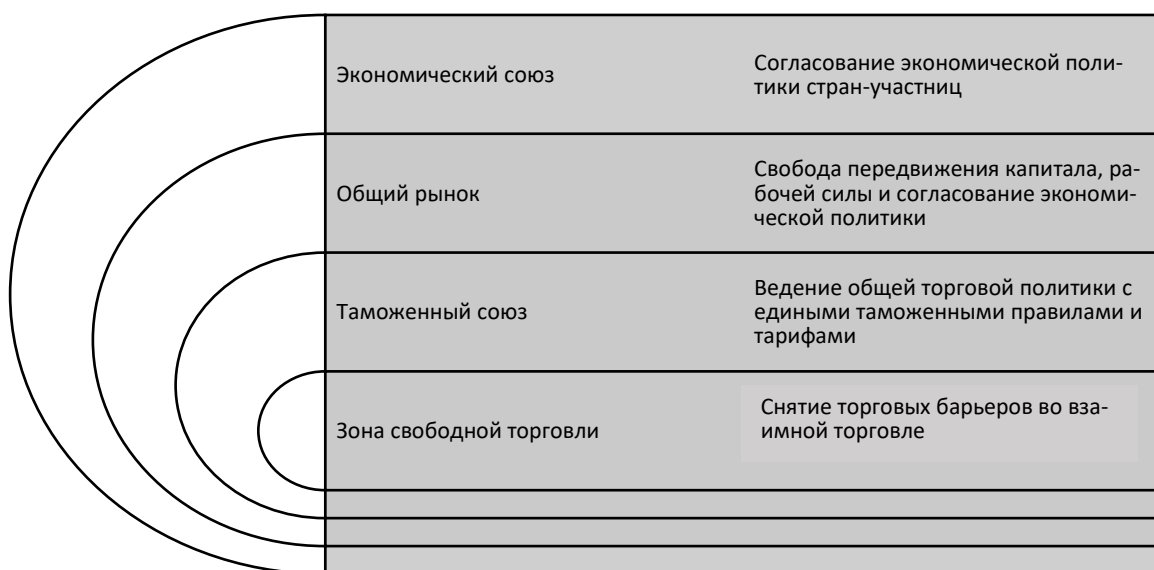


Рис. 2. Формы организации экономических интеграционных процессов на уровне стран (составлено автором)

Выводы

За последние годы количество таких торговых блоков увеличилось, заключено более ста соглашений и еще больше находятся в стадии согласования. Торговый экономический блок - это, по сути, экономический союз, образованный одним или несколькими налоговыми, тарифными и торговыми соглашениями между двумя или более странами. Безусловно, у таких региональных соглашений есть определенные преимущества и недостатки плюсы.

Преимущества:

- Налаживание торговли. Эти соглашения создают для стран больше возможностей для торговли друг с другом за счет устранения барьеров для торговли и инвестиций. Благодаря снижению или отмене тарифов сотрудничество приводит к снижению цен для потребителей в странах блока. Исследования показывают, что региональная экономическая интеграция вносит значительный вклад в относительно высокие темпы роста в менее развитых странах.

- Возможности трудоустройства. Устраняя ограничения на передвижение рабочей силы, экономическая интеграция может помочь расширить возможности трудоустройства.

- Консенсус и сотрудничество. Региональное взаимопонимание и сходство также могут способствовать более тесному политическому сотрудничеству.

Недостатки:

- Смена ориентира торговой политики. Обратной стороной создания торговли является перенаправление торговой политики. Страны-члены могут торговать друг с другом больше, чем со странами, не являющимися членами. Это может означать расширение торговли с менее эффективным или более дорогим производителем, поскольку он находится в стране-участнице. В этом

смысле более слабые компании могут непреднамеренно быть защищены соглашением о блоке, действующим как торговый барьер. По сути, региональные соглашения формируют новые торговые барьеры со странами, не входящими в торговый блок.

– Сдвиги и сокращения в сфере занятости. Страны могут переводить производство на более дешевые рынки труда в странах-членах экономических блоках. Аналогичным образом, работники могут переезжать, чтобы получить доступ к лучшей работе и заработной плате. Внезапные изменения в сфере занятости могут облагать налогом ресурсы стран-участниц.

– Потеря национального суверенитета. С каждым новым раундом дискуссий и соглашений внутри регионального блока страны могут обнаружить, что им приходится отказываться от большей части своих политических и экономических прав.

Таким образом, можно свидетельствовать, что формы регионального сотрудничества и интеграционных процессов имеют как положительные, так и отрицательные стороны. Вместе с тем, в современных условиях странам (компаниям) сложно проводить эффективную внешнеторговую политику, что приводит к созданию новых экономических союзов либо расширению уже действующих.

Список литературы:

1. Мизюк С. И., Петрова Н. И. *Экономическая интеграция региональных систем* // Вестник Алтайской академии экономики и права. №8. 2023. С. 223-228
2. Багаева А. В. *Регионализация и региональная интеграция: учебное пособие*. – М. : Международный издательский центр «Этносоциум», 2015. – 150 с.
3. Blair R.D., Kaserman D.L. *Uncertainty and the Incentive for Vertical Integration*. *Southern Economic Journal*, 1978, vol. 45, no. 1, pp. 266–272. URL: <https://doi.org/10.2307/1057634>
4. Уильямсон О.И. *Вертикальная интеграция производства: соображения по поводу неудач рынка*. В кн.: *Вехи экономической мысли. Т. 2. Теория фирмы*. СПб.: Экономическая школа, 2000. С. 33–53. URL: <http://analyticalschool.org/milestones-of-economic-thought/VEHI2%20Williamson.pdf>
5. Arrow K.J. *Vertical Integration and Communications*. *The Bell Journal of Economics*, 1975, vol. 6, no. 1, pp. 173–183. URL: <https://doi.org/10.2307/3003220>
6. Минакир П.А., Сулов Д.В. *Экономическая интеграция стран АТР и проблемы таможенного регулирования* // *Экономическое правосудие на Дальнем Востоке России*. 2015. № 2 (5). С. 41-48.
7. Шишков Ю. *Регионализация и глобализация мировой экономики: альтернатива или взаимодополнение* // *Мировая экономика и международные отношения*, 2008, №8, с.3-20.
8. Вардомский Л.Б. *Пространственное измерение евразийской интеграции* // *Региональные исследования*. 2021. № 4 (74). С. 18-28.
9. *Экономическая интеграция: пространственный аспект* / отв. ред. П.А. Минакир. М.: Экономика, 2004.

References:

1. Mazyuk S. I., Petrova N. I. *Ekonomicheskaya integraciya regional'nyh sistem* // *Vestnik Altajskoj akademii ekonomiki i prava*. №8. 2023. S. 223-228
2. Bagaeva A. V. *Regionalizaciya i regional'naya integraciya: uchebnoe posobie*. – M. : Mezhdunarodnyj izdatel'skij centr «Etnosocium», 2015. – 150 s.
3. Blair R.D., Kaserman D.L. *Uncertainty and the Incentive for Vertical Integration*. *Southern Economic Journal*, 1978, vol. 45, no. 1, pp. 266–272. URL: <https://doi.org/10.2307/1057634>
4. Uil'yamson O.I. *Vertikal'naya integraciya proizvodstva: soobrazheniya po povodu neudach rynka*. V kn.: *Vekhi ekonomicheskoy mysli. T. 2. Teoriya firmy*. SPb.: Ekonomicheskaya shkola, 2000. С. 33–53. URL: <http://analyticalschool.org/milestones-of-economic-thought/VEHI2%20Williamson.pdf>
5. Arrow K.J. *Vertical Integration and Communications*. *The Bell Journal of Economics*, 1975, vol. 6, no. 1, pp. 173–183. URL: <https://doi.org/10.2307/3003220>
6. Minakir P.A., Suslov D.V. *Ekonomicheskaya integraciya stran ATR i problemy tamozhennogo regulirovaniya* // *Ekonomicheskoe pravosudie na Dal'nem Vostoke Rossii*. 2015. № 2 (5). S. 41-48.
7. SHishkov YU. *Regionalizaciya i globalizaciya mirovoj ekonomiki: al'ternativa ili vzaimodopolnenie* // *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya*, 2008, №8, s.3-20.
8. Vardomskij L.B. *Prostranstvennoe izmerenie evrazijskoj integracii* // *Regional'nye issledovaniya*. 2021. № 4 (74). S. 18-28.
9. *Ekonomicheskaya integraciya: prostranstvennyj aspekt* / отв. ред. P.A. Minakir. M.: Ekonomika, 2004.